

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيم الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من افراد مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان خلف ، م.م. امجد حميد اسماعيل

# التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير

## القيم الاجتماعية

### بحث استطلاعي لعينة من افراد مجتمع محافظة كربلاء المقدسة

م. د. حذيفة زيدان خلف

معهد الادارة / الرصافة

#### الملخص:

يسعى البحث الى التعرف على اهم القيم المتضمنة في التسويق الاجتماعي مستهدفاً افراد محافظة كربلاء المقدسة ومدى علاقتها بالتغيير الاجتماعي، حيث ركز البحث على تحديد اهم القيم التي تسعى حملات التسويق الاجتماعي الى نشرها في افراد مجتمع البحث المستهدف.

حيث اظهرت نتائج البحث ان مختلف قيم التضامن الاجتماعي قد احتلت المرتبة الاولى وذلك بنسبة 33% من مجموع نسب القيم المبحوثة، في حين كانت القيم الدينية والثقافية والتربوية احتلت الترتيب الاخير وكان ذلك بنسبة 9%， ويرجع ذلك نتيجة لنظرية العينة المبحوثة الى عدم الاهتمام بما بعد المناسبات الدينية وما تخلفه من اضرار بيئية تمتد لفترات طويلة يصل بعضها الى الاشهر.

الكلمات المفتاحية:(التسويق الاجتماعي ، التغيير الاجتماعي ، القيم الاجتماعية)

#### المبحث الاول/ الإطار المنهجي للبحث

##### اولاً: مشكلة البحث

تعتبر فكرة التغيير الاجتماعي في مجتمع محافظة كربلاء المقدسة من الافكار الاساسية التي تعتمد على التسويق الاجتماعي، بغية توعية الجمهور باهمية تبني القيم والافكار والسلوكيات الايجابية لما لها من اثر عميق ديناميكية التنمية التي يشهدها مجتمع المحافظة في ظل الظروف الحالية التي يعيشها البلد، ولا يمكن فهم اهمية وتحديد الدور الوظيفي والقيمي الذي تؤديه الحملات التسويقية في مجتمع المحافظة الا من تحليل القيم التي تتضمنها وتسعى الى ارسائها في المجتمع، وبالرغم من ان مفهوم التغير

الاجتماعي هو مفهوم فلسي نسبي يصعب تحديده علمياً واحصائياً، الا انه يمكن وضع معايير ومحددات منهجهية تمكنا من تحديد بعض القيم الاجتماعية كالتضامن والتكافل والتعاون وهي قيم اساسية في المجتمع المستهدف، والتي نجد منبعها من المعتقدات الدينية والاجتماعية.

ومن هنا تمكن البحث من تحديد مشكلته عبر طرح التساؤلات الآتية:

- 1- ما هي القيم الاجتماعية الرئيسة؟ وما هي طبيعتها؟
- 2- وما الموضوعات التي تسعى حملات التسويق الاجتماعي الى نشرها في المجتمع المستهدف؟

### **ثانياً: أهمية البحث**

تبرز أهمية البحث عبر:

- 1- قلة البحوث التي تناولت موضوع حملات التسويق الاجتماعي ضمن اطار مجتمع محافظة كربلاء المقدسة بالتحديد.
- 2- ابراز اهمية حملات التسويق الاجتماعي في عملية التغيير الاجتماعي.

### **ثالثاً: اهداف البحث**

تتمثل اهداف البحث بالاتي:

- 1- تحديد اهم القيم التي تتضمنها حملات التسويق الاجتماعي في مجتمع محافظة كربلاء المقدسة.
- 2- تحديد اهم النظريات التي تناولت التسويق الاجتماعي.
- 3- تحديد مستوى التغيير الاجتماعي الذي يسعى التسويق الاجتماعي الى تحقيقه في مجتمع محافظة كربلاء المقدسة.

### **رابعاً: فرضيات البحث:**

اعتمد الباحثان فرضية رئيسة واحدة تتعلق بمدى تغير قيم مجتمع محافظة كربلاء المقدسة نتيجة للتاثر بحملات التسويق الاجتماعي، وذلك في ضوء التغيرات التحالية التي تضمنها البحث وتقرع منها ستة فرضيات فرعية تتمثل بالاتي:

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيم الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من افراد مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلمن، و. و. امجد حميد اسماعيل

1- زيادة فهم واعتماد مضمون القيم الإنسانية التضامنية والشعور بالمسؤولية الاجتماعية من قبل افراد محافظة كربلاء المقدسة تجاه ابناء المحافظة من جهة وباقى المحافظات من جهة اخرى.

2- التمسك بالقيم الاجتماعية الاصلية التي توارثها اجداد المحافظة من اجدادها.  
3- توسيع مدركات افراد المجتمع المستهدف ازاء الاخطار التي يمكن ان يتعرضوا لها خلال ممارساتهم لاعمالهم اليومية واساليب الوقاية منها.

4- رفع مستوى الوعي الصحي والبيئي بغية الاهتمام بهما من قبل افراد المحافظة المقدسة.

5- ترسیخ المعتقدات الدينية والثقافية لدعم القيم التربوية بين افراد المجتمع المستهدف.  
6- نبذ الخلافات السياسية والتوجه نحو بناء مجتمع متقدم من اجل الارتقاء بواقع المحافظة السياسي والاقتصادي كونها تمثل قبلة ومحط انتظار الزائرين من مختلف بقاع العالم

## خامساً: مجتمع البحث:

تمثل مجتمع البحث ببناء محافظة كربلاء المقدسة كونها تشهد نهضة شاملة وموسعة بكل جوانب الحياة مؤخراً، حيث تم توفير ظروف معيشية جيدة لهم وهذا يبدو واضحاً جداً لمعظمهم، هذا بالإضافة الى طبيعة التركيبة الديموغرافية لمجتمع المحافظة التي تتسم بوجود نسبة كبيرة من الوافدين الى المحافظة من مختلف محافظات العراق بل حتى من خارجه.

## المبحث الثاني / الإطار النظري للبحث

### أولاً: مفهوم التسويق الاجتماعي

يهم التسويق الاجتماعي بابعد عملية الاتصال الاجتماعي، كونه يعمل على تكوين فكرة او سلوك او نمط استهلاكي اجتماعي يحتاجه المجتمع لغرسه وتعزيزه في الممارسات الاجتماعية، خصوصاً وانه يسعى الى تحسين مستوى معيشة الافراد عبر اعتماد مختلف وسائل الاعلام والاتصال والترويج، فضلاً عن ذلك فان التسويق الاجتماعي يعتمد على ثلاثة مقومات اساسية هي مقوم المزيج التسويقي والمزيج الترويجي والمقوم الاجتماعي والمقوم الاعلامي - الاتصالـي، وان تفاعل هذه المقومات

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلقة ، .د. امجد حميد اسماعيل

الثالث هو الكفيل بنجاح اية حملة من الحملات التسويق الاجتماعي التي تعتمد على قواعد وخطوات منهاجية لتغيير السلوكية الخاطئة وفق استراتيجيات شاملة ومتكلمة تعتمد على التخطيط والتنفيذ والمتابعة<sup>(1)</sup> وكذلك تقييم الحاجات وتحديد سمات الجمهور المستهدف، وتحديد وتقييم النتائج.

ويشار الى التسويق الاجتماعي بأنه، يمثل تطبيق تقنيات التسويق التجاري في التحليل، التخطيط، التنفيذ، وتقييم البرامج بهدف التأثير على السلوك الطوعي للجمهور المستهدف بغية تحسين رفاهيتهم الشخصية والاجتماعية<sup>(2)</sup>، في حين عرف بأنه يمثل التصميم والتنفيذ والسيطرة على البرامج بهدف التأثير على قبول الافكار الاجتماعية على ان تشمل مراعاة الخطط الاتاجية، السعرية، الاتصالات والتوزيع وبحوث السوق<sup>(3)</sup> ، كما عرف كونه ذلك التسويق الذي يهدف الى تغيير سلوك الفرد وليس بيع المنتجات.<sup>(4)</sup>

## ثانياً: نشأة التسويق الاجتماعي

ظهر التسويق الاجتماعي نتيجة لانسجام والتواافق الكبير لمبادئ التسويق التجاري مع المبادئ الخاصة ب مجال الصحة العامة وكذلك الرغبة في توجيه السلوك الصحي بالشكل الذي يخلق نوعاً من الانسجام السلوك الاستهلاكي والسلوك الصحي<sup>(5)</sup>.

وقد اشار المختصين في التسويق الى طرح فكرة استخدام التسويق التجاري في بيع الافكار والسلوك، وهذا التوجه هو الذي حدد مفهوم التسويق الاجتماعي الامر الذي جعل المختصين في مجال الصحة يحاولون الحصول على ادوات وتقنيات حديثة حاولوا استخدامها لنفسير وادراك مواقف وآراء الافراد وقد نجحوا في ذلك، اذ اثبتت ان هذه الادوات وتقنيات انها تؤثر صحيحاً على تصميم الحملات الاجتماعية والصحية وتعتبر عنصراً مهماً وفعالاً في التأثير على البيئة وتطوير الصناعة في الاتجاه الصحيح الذي يخدم الاهداف الصحية والبيئية.<sup>(6)</sup>

تهدف الحملات الاجتماعية والصحية الى التعرف على المشاكل الاجتماعية والصحية التي تواجه افراد المجتمع، ان معالجة المشاكل الاجتماعية واعداد الحملات يجب ان تحدد وتطور في ضوء الاطار الثقافي والديني والتاريخي والاقتصادي للبيئة المعنية بالدراسة، لذا يجب تقسيم المجتمع وفق معايير محددة لكي يمكن من خلالها تشخيص المشاكل الاجتماعية التي يعاني منها كل مجموعة من المجتمع لكي تكون المنظمات الاجتماعية قادرة على استهداف كل مجموعة بحملات اجتماعية تتاسب وطبيعة

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلقة ، .م. امجد حميد اسماعيل

هذه العوامل المؤثرة فيها، ان صعوبة هذه المشاكل وتعقيد تطبيق الحملات الاجتماعية الامر الذي جعلها تقصر على نشر المعلومات والتعريف بالضرر الذي يمكن ان يحدث و الناتج عن الانشطة الاعلانية التجارية التي تدفع الافراد لاتخاذ قرارات الشراء المضرة بالنفس والبيئة والمجتمع دون السعي لمعالجة مسبباً لذلك الضرر من جذورها<sup>(7)</sup>.

### ثالثاً: عناصر التسويق الاجتماعي

يستند التسويق الاجتماعي على عناصر محددة هي<sup>(8)</sup>:

#### أ- فهم حاجات الزبون

تتمثل الاهداف التسويقية الاجتماعية بالوصول الى مجموعة مستهدفة او اكثر والتعرف عليهم من حيث التركيب الاجتماعي والسكاني (الحالة الاقتصادية، التعليم، الفئات العمرية، ..... الخ) فضلاً عن الخصائص النفسية والاجتماعية (المواقف، الحوافز، القيم، انماط السلوك، الشخصية، .... الخ) وهذه هي نقطة البداية للتسويق الاجتماعي التي تتم بعملية التأثير والتغيير في افكارهم وسلوكياتهم، وبذلك فان الحملات التسويقية الاجتماعية يجب ان تكون متوافقة ومتوجهة مع التقاليد والقيم الثقافية والدينية والاجتماعية للمجموعة المستهدفة، وعليه يجب ان يكون المسوغون الاجتماعيون مدركون ومتجاوبين مع المجموعات المستهدفة.

#### ب- قوات التوزيع

يؤدي الاعلام الجماهيري دوراً كبيراً في توليد وعي لدى المجتمع المستهدفة للمنتجات الاجتماعية فضلاً عن توزيع غير الملموس منها، ان المسوغون الاجتماعيون يعملون على بث الرسائل الاعلانية بشكل دوري منتظم بغية احداث الاثر وزرع وترسيخ الصورة الذهنية لدى افراد المجموعة المستهدفة، غير انهم يعملون على اجراء بعض التغييرات في الوسائل المعتمدة للنشر او التعديلات على محتوى الرسالة او الشخصيات الذين يعملون على نشر هذه الرسائل واليات نشرها.

#### ت- التسعير

تنشأ حملات التسويق الاجتماعي بهدف معالجة حالة معينة عبر الوصول الى كل فرد تخصه هذه الحالة، كمعالجة حالة مرضية او مواجهة مشكلة اجتماعية او توعية الناس بظاهرة خطيرة، لذا فان الحملات التسويقية تتبنى سياسات سعرية تعتمد اسعار مخفضة جداً او مجانية غالباً، ذلك كون التسويق الاجتماعي يهدف من خلال الحملات الى

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من افراد مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلته ، .م. امجد حميد اسماعيل

توعية افراد المجتمع المستهدف بغية تخليصهم من المخاوف التي تشيرها الاعتبارات الاجتماعية والتقاليد والقيم التي تقود الى اضعاف حماس الافراد في التوجه نحو التشخيص والعلاج، كما هو الحال للأشخاص الذين المصابين بمرض الايدز فهم يتتجنبون من اجراء الفحوصات الازمة للكشف عن هذا المرض خشية من ان يكونوا مصابين به، وما هي نظرية الآخرين لهم؟ وما هي المعايير التي سوف تطلق عليهم استناداً الى التقييم الديني والاعراف والتقاليد والقيم؟ وما هي مواقف الذين يعرفون بإصابتهم بهذا المرض؟

#### رابعاً: نظريات التسويق الاجتماعي

يعتمد التسويق الاجتماعي على العديد من النظريات منها<sup>(9)</sup>:

##### 1- نظرية الفعل المعقول:

تعتمد هذه النظرية على المعتقدات والموافق والاندفاعات الذاتية في دراسة السلوك والتبؤ به، ذلك عبر الاخذ بنظر الاعتبار الدور الذي يلعبه كل منها، والتوصل الى النتائج التي يمكن ان يستفاد منها المختصين في التسويق الاجتماعي المتبنين لهذه النظرية في عملهم.

##### 2- نظرية الارادات الاجتماعي

تؤكد هذه النظرية على ان سلوك الفرد يمكن تفسيره باعتماد ثلاثة ابعاد رئيسة هي:<sup>(10)</sup>

- أ- بعد الاول يشمل ( السلوك، الارادات، العوامل الشخصية ) .
- ب- بعد الثاني يمثل الاحداث البيئية المختلفة والعوامل المؤثرة فيها.
- ت- بعد الثالث يشمل ( مستوى التفاعل، التأثير والتأثير ) الذي يجعل الافراد مرتبطين ببعضهم البعض.

ان أي تغيير يطرأ على احدى هذه الابعاد او جميعها يولد اجراء تغيير في اتجاهين:<sup>(11)</sup>

- ❖ تعزيز وتنمية ثوابت سلوك ما.
- ❖ ان تأثير البيئة يمكن من خلال ملاحظة سلوك الآخرين والاستفادة منه، ولذلك تعتبر هذه النظرية من اكثر النظريات شمولية لتوضيح السلوك البشري.

##### 3- نظرية التسبب

تفترض هذه النظرية بان الناس يتصرفون بالاعتماد على اعتقاداتهم بغض النظر عن صلاحية تلك الاعتقادات<sup>(12)</sup> وتذهب النظرية الى ابعد من ذلك عبر التأكيد على اهمية

**التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من افراد مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلقة ، . امجد حميد اسماعيل**

الاعتقادات في تحديد السلوك الفردي والاجتماعي وبالتالي فهي تؤثر بشكل كبير جداً على مستوى تفسير الافراد للحدثات التي تدور حولهم ومن ثم فهمها بغية تشكيل المواقف الملائمة والسلوك النهائي.

#### **4- نظرية الابداع**

تؤكد هذه النظرية على وجود انواع مختلفة من مبني الابداع في الجمهور المستهدف الذين تخصص لهم حواجز فريدة لتبينهم مهمة الابداع الذي يولد سلوك جديد، ويؤدي استخدام الافكار الجديدة الى تحقيق اهداف العاملين في مجال التسويق الاجتماعي عبر التركيز على حملات التسويق الاجتماعي بغية اكساب الافراد الافكار الجديدة وزيادة قدراتهم على التصور وتبني سلوك جديد.

#### **5- نظرية المرونة**

تتعلق هذه النظرية بالقدرة على تطوير وتنمية وتعزيز بعض المميزات في الافراد، ذلك من خلال التأثيرات الايجابية في بيئتهم فان ذلك سوف يكون له دور فعال في تحقيق الاهداف الاجتماعية.

#### **خامساً: اسس نجاح التسويق الاجتماعي**

يتوقف نجاح التسويق الاجتماعي على عدة اسس يجب اتباعها بغية تحقيق الاهداف المنشودة، ومن اهم هذه الاسس هي:

##### **A- المعلومات**

تؤدي عملية التصحيح والتغيير في سلوك الافراد الى جعلهم يسلكون سلوك اجتماعي يتطلب من العاملين في مجال التسويق الاجتماعي القيام بجمع المعلومات من خلال اجراء المسوحات والمقابلات مع الافراد والمختصين في مجال السلوك بهدف تحديد المعلومات المطلوبة التي يمكن الاعتماد عليها في احداث التغيير في السلوك، لذلك فان على العاملين في مجال التسويق الاجتماعي ادراك بان المعلومات المقنعة التي يتم توجيهها للافراد والجماعات المستهدفة يجب ان تكون مؤثرة وبشكل فعال على معتقداتهم وآرائهم وموافقهم ومن ثم سلوكهم الذي يمثل المحور الاساس في احداث التغيير، وهذا يتطلب منهم ان يجعلوا المعلومات تتماشى مع مستوىوعي ومعتقدات وقيم الجماعات المستهدفة، الامر الذي يضمن لهم احداث التغيير المطلوب في سلوكهم.

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلمني . . . . امجد حميد اسماعيل

## بـ الاستراتيجية

يتوجب على العاملين في مجال التسويق الاجتماعي توجيه استراتيجياتهم نحو المجموعات المستهدفة، كونهم يعملون على تحقيق الهدف الأساسي والمتمثل بحدوث التغيير والتصحيح للسلوك، وبما يضمن جعله سلوكاً اجتماعياً يتوافق مع القيم السائدة.

## ثـ طريقة الاتصال

تحدد طرق الاتصال من قبل العاملين في مجال التسويق الاجتماعي ذلك بالاعتماد على طبيعة الجمهور المستهدف وبما يتوافق مع المستوى الثقافي والتحصيل العلمي والعادات والأنماط السلوكية، ذلك كون لكل فئة اجتماعية طريقة خاصة يتم اعتمادها لمخاطبتهم بها.

## سادساً: المفاهيم الأساسية في عملية التغيير الاجتماعي

يتعدّر حصر المكونات الاجتماعية التي يحتاجها السوق الاجتماعي في عملية التخطيط لحملات التسويق الاجتماعي، خصوصاً وأنها تستهدف كيانات اجتماعية متغيرة ولا يمكن السيطرة على خطوات تطورها وأثارها، وهنا سوف نتطرق إلى بعض المفاهيم الاجتماعية ذات العلاقة المباشرة بعملية التوعية الاجتماعية خصوصاً وأن تخطيط وتصميم حملات التسويق الاجتماعي يتطلب الفهم الموسع للبيئة الاجتماعية ومكوناتها التي تتميز بها.

### 1ـ الظاهرة الاجتماعية

يحتاج السوق الاجتماعي في عملية إعداد حملات التسويق الاجتماعي فهم طبيعة الواقع الفعلي للمجتمع الذي تستهدفه الحملة، لذا فإنه بحاجة ماسة إلى فهم طبيعة وخصائص الظاهرة الاجتماعية التي تم تعريفها بأنها كل ضرب من السلوك ثابتًا كان أم متغير يمكن أن يباشر نوع من القهر الخارجي على الأفراد أو هو كل سلوك يعم المجتمع باسره،<sup>(14)</sup> لذلك فهي كل ما يميز المجتمع وما يتركه من تأثير سلوكي وفكري وشعوري، كما يمكن أن تكون ثابتة كالزواج مثلاً أو متغيرة كالأسرة التي تبدأ بالاب والام وتنتهي بهما أو أحدهما أو بدونهما، وللظاهرة الاجتماعية قوة تأثيرية على الفرد والجماعة نتيجة السلطة التي تفرضها على كليهما، ذلك كونها نتاج الضمير الجماعي للمجتمع الذي يتكون من وحدات اجتماعية أهمها:<sup>(15)</sup>

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من افراد مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلقة ، .د. امجد محمد اسماعيل

❖ **الجماعات البيولوجية:** هي الجماعة التي يرتبط اعضائها برابط قوي جداً كرابطة الدم التي تربط افراد الاسرة الواحدة، حيث يتلقى الفرد من اسرته اللغة والقيم الاجتماعية التي تؤهله للاندماج في النسيج الاجتماعي للمجتمع، كما ان للاسرة سلطة مباشرة وقوية على كل افرادها، ومن هذا المنطلق تهتم منظمات التسويق الاجتماعي في المجتمع بقضايا الاسرة سواء من حيث الحفاظ على وحدتها وتعزيز دورها في عملية الاستقرار الاجتماعي، او من حيث توظيفها في عملية التوعية الاجتماعية.

❖ **الجماعات الجغرافية:** هي الجماعة التي ترتكز على وحدة الاقامة مما يسهم في تكوين علاقات متبادلة، ويولد نوع من الوحدة بين افراد المنطقة السكنية، كما ان علاقات الجوار علاقة متينة جداً وتمتد جذورها الى تاريخ بعيد، وهي غير مبنية على اساس المنفعة المتبادلة فحسب بل على الواقع والمصير المشترك، ويمكن تعزيز دور منظمات التسويق الاجتماعي في المجتمع الجمعيات النشطة في بعض المناطق السكنية لتسهم مباشرةً في عملية التوعية الاجتماعية.

❖ **الجماعات الاجتماعية:** هي الجماعات التي تعتمد على عامل اجتماعي مشترك كالاشتراك المهني، الديني، السياسي، الاجتماعي، مما يسهم في ايجاد روابط قوية بين افراد الجماعة ذاتها، او قد يخضع الفرد في اغلب الاحيان لنظام هذه الجماعة وتعد الجماعات الاجتماعية فاعلة بشكل كبير في المجتمع ويمكن ان تسهم في تفعيل دور التسويق الاجتماعي خصوصاً فيما يتعلق بعملية التنمية الشاملة، وتلعب العديد من الجمعيات الخاصة في المحافظة دوراً مهماً في تنفيذ ونشر القيم الاجتماعية الايجابية، وعليه فان المسوق الاجتماعي بحاجة ماسة الى فهم اهم الظواهر الاجتماعية التي تؤثر على واقع ومستقبل المجتمع بل وتمثل تحدياً اجتماعياً حقيقياً له.

## 2- مفهوم التغيير الاجتماعي

ولدت فكرة التغيير الاجتماعي منذ بداية القرن السابع عشر، وذلك تزامناً مع ظهور فكرة الدولة القومية في اوربا والدعوة لتكوين مجتمع اكثر تجانساً سياسياً وثقافياً واجتماعياً، وفي المجتمعات المعاصرة اصبح التغيير الاجتماعي يهدف للتأثير على سلوك الفرد وفق قيم اجتماعية وانسانية تخدم المصلحة العامة باعتماد الفلسفة السياسية للدولة،

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلقة ، .م. امجد حميد اسماعيل

خصوصاً في الانظمة الشمولية التي تهيمن على عملية تشكيل تصورات المجتمع وتحديد قيمة الاجتماعية .<sup>(16)</sup>

ولقد اجمع علماء الاجتماع على ان التغيير الاجتماعي هو من اهم ما ميز المجتمعات، لارتباطه مباشره بفلسفة التاثير على السلوك الفردي والجماعي وعلى العلاقات الاجتماعية المختلفة عبر اليات تبرز مدى قدرة المجتمع على خلق ديناميكية تغيير اجتماعي يحفظ مصالح افراده، واعتمدت عملية الغير الاجتماعي في السابق على استخدام القوة الانها اصبحت تمتد في العصر الحديث على الاساليب الاقناعية وسن التشريعات والقوانين المنظمة للمجتمع، وعليه تعتبر فكرة التغيير الاجتماعي الفكرة الجوهرية التي قام على اساسها التسويق الاجتماعي في المجتمع بغية احداث تغيير في سلوك الافراد وتبني قيم تخدم مصلحة المجتمع.

### **المبحث الثالث/ الإطار العملي للبحث**

اعتمد الباحثان على استخدام اداة تحليل المضمون لتحديد اهم القيم التي تتضمنها حملات التسويق الاجتماعي، ان استخدام هذه الاداة في هذا البحث لايسعى في الاساس لرصد موافق او اتجاهات اعلامية او سياسية او فكرية معينة او التأكيد منها، بل لتحديد اهم القيم التي تتضمنها حملات التسويق الاجتماعي ذات التاثير المباشر والكبير على الفرد والمجتمع المستهدف والتي تتناسب مع الوضع الذي يعاني منه العراق حالياً، اذ تم اعتماد مواقف التي تتضمنها الحملات التسويقية المعتمدة والتي تشير بشكل مباشر او غير مباشر الى قيم معينة كالتضامن الاجتماعي المهم بالفقر والمجاعة او التشرد والضياع ومواضيع تتعلق بسلامة الطرق والقيادة ومواضيع اجتماعية تتعلق بجوانب التكافل الاجتماعي والتبرع العيني وغير ذلك.

استخدم البحث اسلوب العينة العمدية للتمكن من الحصول على البيانات المطلوبة من المجتمع المستهدف والتمثل بمجتمع محافظة كربلاء المقدسة، ذلك استناداً لما يراه البحث من سمات وخصائص معينة تتوفر في افراد هذا المجتمع والتي تخدم اهداف البحث، وذلك عبر اعتماد استبيان اعدت لهذا الغرض تم توزيعها بشكل مباشر قائماً على المقابلات الشخصية لافراد المجتمع، وذلك خلال شهر اب وتموز من عام 2014 ومن الواضح ان هذه الفترة تتوافق مع شهر رمضان الفضيل و مع اشتداد الوضع التعسفي الذي يعيشه العراق جراء الهجوم الوحشي عليه من قبل الجماعات التكفيرية.

## اولاً: أهم قيم حملات التسويق الاجتماعي

توصل الباحثان الى ضرورة اعتماد بعض القيم، والمتمثلة بكل من قيم التضامن الاجتماعي وقيم الوقاية من الاخطار و القيم الاجتماعية والتي يجب ان تتحل درجة عالية من الاهتمام قياساً بباقي القيم الاخرى والمتمثلة بـ(الصحية والبيئية، الدينية والثقافية والتربية، السياسية والاقتصادية، الرفاهية والتنمية )، وأستند البحث في ذلك على نتائج الاستبيان الاولى للمجتمع المستهدف بالاعتماد على استمار استبيان اختصت بتحديد اهم القيم التي يحتاجها افراد المجتمع المستهدف في ظل الوضع الراهن، لذلك فان البحث هنا يعمل على عرض استجابة عينته عبر اعتماد مدرج ليكرد الخماسي Likert الخماسي الذي يتدرج بين خمسة فقرات ( درجات ) يمثل كل منها حالة خاصة وذات اتجاه معين ، والاتفاق بشأن فقرات الاستبانة التي اعدها واعتمدها الباحثان في بحثهما لهذا الغرض.

اذ يتوزع المقياس من اعلى وزن والذي اعطي الدرجة ( 5 ) ليمثل الاتفاق التام (اتفق تماماً) ، الى اقل وزن والذي اعطي الدرجة ( 1 ) ليمثل عدم الاتفاق ( لا اتفق تماماً ) ، اما الاوزان الباقية فقد اعطيت الدرجات ( 2 ، 3 ، 4 ) لتمثل كل من ( اتفق، محайд، لا اتفق ) على التوالي، وذلك بهدف الوقوف على اراء عينة البحث واستجابتهم. كما اعتمد الباحثان في ذلك على عدد من الادوات الاحصائية المتمثلة بالوسط الحسابي والانحراف المعياري والنسب المئوية بغية تحديد مدى الانسجام والتوافق في اراء عينة البحث واستجاباتهم، فضلاً عن اسهام هذه الادوات في عرض البيانات التي تمكن الباحثان من الحصول عليها ( الاستجابة ) وتحليلها وتفسيرها بشأن ابعاد البحث .

ومن جانب اخر فقد اعتمد الباحثان الوسط الحسابي المعياري البالغ ( 3 ) كمتوسط اداة القياس بهدف قياس وتقييم الدرجة المستحصل عليها وال المتعلقة باستجابة افراد عينة البحث وذلك ضمن التقدير اللغطي لاوزان الاستبانة الخمسة آنفة الذكر، مع ضرورة الاشارة الى ان متوسط اداة القياس ( الوسط الحسابي المعياري ) البالغ ( 3 ) هي عبارة عن مجموع اعلى درجة في المقياس البالغة ( 5 ) مضافة اليها اقل درجة في ذات المقياس والبالغة ( 1 ) مقسوماً على العدد ( 2 ) (  $2+1 = 3$  ).

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيم الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلبي . . . . . امجد محمد اسماعيل

والجدول ( 1 ) يوضح ترتيب هذه القيم باعتماد الاهمية بالنسبة التؤية.

**جدول ( 1 ) قيم التسويق الاجتماعي**

نوع القيمة	النكرار	النسبة التؤية	رتبة
التضامن الاجتماعي	33	33 ,0	1
الاجتماعية	21	21 ,0	2
الوقاية من اخطار الطرق	16	16 ,0	3
الصحية والبيئية	11	11 ,0	4
الدينية والثقافية والتربوية	10	1 ,0	5
السياسية والاقتصادية والتنموية	9	09 ,0	6
المجموع	100	% 100	

**ثانياً: خصائص عينة البحث**

**جدول ( 2 ) خصائص عينة البحث**

الجنس		
نوع الجنس	النكرار	النسبة
ذكر	39	0.696
انثى	17	0.304
العمر		
25 سنة فما دون	48	0.857
اكثر من 25 سنة	8	0.143
الحالة الاجتماعية		
عزب	18	0.321
متزوج	32	0.571
ارمل	5	0.089
مطلق	1	0.018
الدخل		
منخفض	4	0.071
متوسط	41	0.732
عالي	11	0.196

## ثانياً: عرض نتائج البحث

يعتمد البحث على بعض المقاييس الاحصائية لوصف اجابات عينة البحث على الاسئلة الممثلة لفقرات الاستبانة ومنها الوسط الحسابي والانحراف المعياري وذلك بالاعتماد على البرنامج الاحصائي ( SPSS ).

والاتي يمثل الشرح المفصل لاستجابة عينة البحث المبحوثة حول متغيرات البحث، حيث تم قياس متغير القيم الاجتماعية عبر ستة ابعاد تمثلت بكل من ( قيم التضامن الاجتماعي ، القيم الاجتماعية ، قيم الوقاية من اخطار الطرق ، القيم الصحية والبيئية، القيم الدينية والثقافية والتربوية ، القيم السياسية والاقتصادية والتنمية )، وقد تبينت استجابة العينة المبحوثة كما هو موضح بالتفصيل الاتي:

### أولاً: قيم التضامن الاجتماعي

يشير الجدول (3) الى الفقرات الخمس التي تم اعتمادها بغية قياس هذا البعد من القيم الاجتماعية المعتمدة، اذ بلغ اعلى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيم هو (4.41)، وهو اعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل التضامن المادي مع القراء من ابناء محافظة كربلاء المقدسة، هذا يعني تمسك المجتمع في المحافظة بالاهتمام باحتياجات القراء المادية والعمل على تذليلها وذلك من منطلق الاخلاق السامية والعادات النبيلة لأبنائهم، في حين كان ادنى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيم هو ( 3.75 ) وهو ايضاً اعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل كل من دعم برامج محو الامية في نواحي وقرى المحافظة و مكافحة المجاعة ضمن حدود المحافظة، وهذا لا يشير الى عدم مساهمة المجتمع في دعم برامج محو الامية او مكافحة المجاعة ضمن حدود المحافظة بل ان ذلك يعزى لأسباب اخرى تتمثل بانخفاض مستوى الامية في المحافظة فضلاً عن تدني معدلات المجاعة فيها بحسب كبيرة جداً.

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان خلفه ، د. امجد حميد اسماعيل

**جدول (3) التوزيعات التكرارية والأوساط الحسابية والانحرافات المعيارية لأبعاد قيم التضامن الاجتماعي على المستوى الكلي للعينة البحث (N = 56)**

البعد الاجتماعي	المتغير	درجة الاستجابة										مقدمة	بيان		
		لا اتفق بشدة		لا اتفق		محايد		اتفق		اتفق بشدة					
		%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت				
0.63	4.32	-	-	1.79	1	3.57	2	55.36	31	39.29	22	X <sub>1</sub>	البيئة		
0.68	4.41	-	-	1.79	1	5.36	3	42.86	24	50	28	X <sub>2</sub>	البيئة		
.977	3.75	-	-	14.29	8	19.64	11	42.86	24	23.21	13	X <sub>3</sub>	البيئة		
.977	3.75	-	-	1.79	1	21.43	12	57.14	32	19.64	11	X <sub>4</sub>	البيئة		
0.8	4.16	-	-	3.57	2	14.29	8	44.64	25	37.5	21	X <sub>5</sub>	البيئة		
<b>0.81</b>	<b>4.08</b>	<b>الاجمالي</b>													

**ثانياً: القيم الاجتماعية**

يشير الجدول (4) إلى الفقرات الخمس التي تم اعتمادها بغية قياس هذا البعد من القيم الاجتماعية المعتمدة، إذ بلغ أعلى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيمة هو (4.19)، وهو أعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل بـ الوالدين، هذا يشير إلى اعتقاد الأخلاق السامية والعادات النبيلة لأبائهم والتي تمثل قيمة المحافظة النبيلة والتي تتبع من صلب الدين الإسلامي الحنيف، في حين كان أدنى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيمة هو (3.94) وهو أيضاً أعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل حالات الطلاق ضمن حدود المحافظة، وهذا لا يشير إلى عدم وجود حالات طلاق ضمن حدود المحافظة بل إن ذلك يعزى لأسباب أخرى تتمثل بانخفاض مستوى الطلاق في المحافظة فضلاً عن تدني معدلاتها فيها بحسب كبيرة جداً.

**جدول (4) التوزيعات التكرارية والأوساط الحسابية والانحرافات المعيارية لأبعاد القيم الاجتماعية على المستوى الكلي للعينة البحث (N = 56)**

البعد ال社会效益	المتغير	درجة الاستجابة										مقدمة	بيان		
		لا اتفق بشدة		لا اتفق		محايد		اتفق		اتفق بشدة					
		%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت				
0.67	4.19	-	-	-	-	14.29	8	51.79	29	33.39	19	X <sub>6</sub>	البيئة		
0.77	4.05	-	-	3.57	2	16.07	9	51.79	29	28.57	16	X <sub>7</sub>	البيئة		
0.77	3.94	-	-	3.57	2	21.43	12	51.79	29	23.21	13	X <sub>8</sub>	البيئة		
0.70	4.07	-	-	1.79	1	16.07	9	55.36	31	26.79	15	X <sub>9</sub>	البيئة		
0.83	3.96	-	-	7.14	4	14.29	8	53.57	30	25	14	X <sub>10</sub>	البيئة		
<b>0.75</b>	<b>4.04</b>	<b>الاجمالي</b>													

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلمني ..... امجد حميد اسماعيل

### ثالثاً: قيم الوقاية من اخطار الطرق

يشير الجدول ( 5 ) الى الفقرات الخمس التي تم اعتمادها بغية قياس هذا البعد من القيم الاجتماعية المعتمدة، اذ بلغ اعلى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيمة هو (4.17)، وهو اعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل الانتباه لمناطق عبور المشاة، هذا يشير الى الذوق الرفيع الذي تتمتع به عينة البحث اثناء قيادتهم للسيارات وهو نابع من الاهتمام بالمسؤولية الاجتماعية والحفاظ على سلامة المارة بغض النظر عن التزامهم بالعبور من الناطق المخصص والانتباه لإشارات المرور الخاصة بذلك، في حين كان ادنى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيمة هو ( 3.80 ) والذي يمثل عدم استخدام الهاتف النقال وتناول المشروبات والمأكولات اثناء قيادة السيارات ضمن حدود المحافظة، وهو ايضاً اعلى من الوسط المعياري المعتمد، وهذا لا يشير الى عدم وجود حالات معاكسة لذلك ضمن حدود المحافظة بل ان ذلك يعزى لأسباب اخرى تتمثل بمحاسبة المخالفين مثل هكذا تعليمات قانونية في المحافظة.

**جدول ( 5 ) التوزيعات التكرارية والأوساط الحسابية والانحرافات المعيارية قيم**

**الوقاية من اخطار الطرق على المستوى الكلي للعينة البحث ( N = 56 )**

الرقم العامي	القيمة المحاسبية	درجة الاستجابة										النوع العملي	النوع العملي		
		لا اتفق بشدة		لا اتفق		محايد		اتفق		اتفق بشدة					
		%	t	%	t	%	t	%	t	%	t				
0.84	3.85	1.79	1	1.79	1	26.79	15	48.21	27	21.43	12	X <sub>11</sub>	السيارات		
0.88	3.80	-	-	10.71	6	17.86	10	51.79	29	19.64	11	X <sub>12</sub>	السيارات		
0.67	4.14	-	-	-	-	16.07	9	53.57	30	30.6	17	X <sub>13</sub>	السيارات		
0.69	4.17	-	-	-	-	16.07	9	50	28	33.39	19	X <sub>14</sub>	السيارات		
0.60	4.03	-	-	-	-	16.07	9	64.29	36	19.64	11	X <sub>15</sub>	السيارات		
<b>0.74</b>	<b>3.998</b>	<b>الاجمالي</b>													

### رابعاً: القيم الصحية والبيئية

يشير الجدول ( 6 ) الى الفقرات الخمس التي تم اعتمادها بغية قياس هذا البعد من القيم الاجتماعية المعتمدة، اذ بلغ اعلى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيمة هو (4.03)، وهو اعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل اعتماد جداول اللاقاحات ومتابعتها، هذا يشير الى الاهتمام بالجانب الصحي الذي تتمتع به عينة البحث وهذا دليل على الوعي الصحي العالي لها، في حين كان ادنى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيمة هو

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلقة ، . د. امجد حميد اسماعيل

( 3.78 ) والذي يمثل اجراء فحوصات صحية دورية عامة ضمن حدود المحافظة، وهو ايضاً اعلى من الوسط المعياري المعتمد، وهذا لا يشير الى عدم وجود حالات معاكسة لذلك ضمن حدود المحافظة بل ان ذلك يعزى لأسباب اخرى تتمثل بأهتمام دائرة صحة كربلاء المقدسة باجراء حملات توعية صحية مكثفة الى جانب الفرق الصحية الجوالة في عموم المحافظة بغية الكشف عن الامراض الخطيرة قبل تفشيها بين الناس.

#### جدول ( 6 ) التوزيعات التكرارية والأوساط الحسابية والانحرافات المعيارية لأبعاد

#### القيم الصحية والبيئية على المستوى الكلي للعينة البحث ( N = 56 )

القيمة	النوع	درجة الاستجابة										النوع	القيمة		
		لا اتفق بشدة		لا اتفق		محايد		اتفق		اتفق بشدة					
		%	n	%	n	%	n	%	n	%	n				
0.88	3.78	-	-	8.93	5	25	14	44.64	25	21.43	12	X <sub>16</sub>	و		
0.87	4.03			7.14	4	14.29	8	46.43	26	32.14	18	X <sub>17</sub>	ل		
0.63	3.96			1.79	1	16.07	9	66.07	37	16.07	9	X <sub>18</sub>	ج		
0.87	3.92			3.57	2	30.6	17	35.71	20	30.6	17	X <sub>19</sub>	هـ		
0.79	3.98	-	-	3.57	2	21.43	12	48.21	27	26.79	15	X <sub>20</sub>	ـ		
<b>0.81</b>	<b>3.93</b>	<b>الاجمالي</b>													

#### خامساً: القيم الدينية والثقافية والتربيوية

يشير الجدول ( 7 ) الى الفقرات الخمس التي تم اعتمادها بغية قياس هذا البعد من القيم الاجتماعية المعتمدة، اذ بلغ اعلى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيم هو ( 4 )، وهو اعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل الاهتمام بالعلم والدين والمزاج بينهما، وهذا يدل على الاهتمام العالي لعينة البحث بمختلف انواع العلوم والمعارف الى جانب الاهتمام بالعلوم الاسلامية والفقه الديني، في حين كان ادنى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيم هو ( 3.19 ) والذي يمثل احياء المراسيم الدينية بشكل حضاري ضمن حدود المحافظة، وهو ايضاً اعلى من الوسط المعياري المعتمد، وهذا لا يشير الى عدم وجود اهتمامات حضارية بهذا الخصوص ضمن حدود المحافظة بل ان ذلك يعزى لأسباب اخرى تتمثل بأهتمام ابناء كربلاء المقدسة بإحياء المراسيم الدينية بشكل اكثر تحضراً يضمن الحفاظ على نظافة البيئة وسلامة الناس.

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلته ، د. امجد حميد اسماعيل

**جدول ( 7 ) التوزيعات التكرارية والأوساط الحسابية والانحرافات المعيارية لأبعاد القيم الدينية وثقافية والتربوية على المستوى الكلي لعينة البحث ( N = 56 )**

القيمة	النوع	درجة الاستجابة										القيمة	
		لا اتفق بشدة		لا اتفق		محايد		اتفق		اتفق بشدة			
		%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت		
0.72	3.94	-	-	1.79	1	23.21	13	53.57	30	21.43	12	X <sub>21</sub>	
0.77	3.94	-	-	1.79	1	26.79	15	46.43	26	25	14	X <sub>22</sub>	
0.77	3.89	1.79	1	7.14	4	17.68	10	46.43	26	26.79	15	X <sub>23</sub>	
0.71	4			3.57	2	14.29	8	60.71	34	21.43	12	X <sub>24</sub>	
0.81	3.19	-	-	3.57	2	26.79	15	44.64	25	25	14	X <sub>25</sub>	
<b>0.76</b>	<b>3.79</b>	<b>الاجمالي</b>											

#### **سادساً: القيم السياسية والاقتصادية والتنموية**

يشير الجدول ( 8 ) الى الفرات الخمس التي تم اعتمادها بغية قياس هذا البعد من القيم الاجتماعية المعتمدة، اذ بلغ اعلى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيم هو ( 4 )، وهو اعلى من الوسط المعياري المعتمد، والذي يمثل التوسيع العمراني والاقتصادي بشكل حضاري كبير، وهذا يدل على الاهتمام العالي لعينة البحث بأحياء المكانة الحضارية للمحافظة واعادة رسم صورتها وتعزيز شخصيتها العرقية، في حين كان ادنى مستوى للوسط الحسابي لهذه القيم هو ( 3.19 ) والذي يمثل زيادة معدل دخل الفرد الواحد ضمن حدود المحافظة، وهو ايضاً اعلى من الوسط المعياري المعتمد، وهذا لا يشير الى عدم وجود اهتمامات الجهات المختصة بهذا الخصوص ضمن حدود المحافظة بل ان ذلك يعزى لأسباب اخرى تتمثل بأهتمام مجلس محافظة كربلاء المقدسة بمحاولة زيادة مستوى دخل الفرد بشكل كافي لسد احتياجاته بغية التمكن من تلبية متطلبات الحياة بشكل اكثر تحضراً يضمن الحفاظ على كرامة الانسان.

**جدول (8) التوزيعات التكرارية والأوساط الحسابية والانحرافات المعيارية لأبعاد القيم السياسية والاقتصادية والتنموية على المستوى الكلي لعينة البحث ( N = 56 )**

القيمة	النوع	درجة الاستجابة										القيمة	
		لا اتفق بشدة		لا اتفق		محايد		اتفق		اتفق بشدة			
		%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت		
0.83	4			3.57	2	23.21	13	42.86	24	30.6	17	X <sub>26</sub>	
0.78	3.92			3.57	2	23.21	13	50	28	23.21	13	X <sub>27</sub>	
0.82	3.83	1.79	1	1.79	1	26.79	15	50	28	19.64	11	X <sub>28</sub>	
0.87	3.92	1.79	1	-	-	30.6	17	39.29	22	28.57	16	X <sub>29</sub>	
0.9	3.19	1.79	1	1.79	1	28.57	16	39.29	22	28.57	16	X <sub>30</sub>	
<b>0.84</b>		<b>الاجمالي</b>											

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيم الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلمس ، و. و. امجد حميد اسماعيل

### الاستنتاجات:

تمكن البحث من الوقوف على نتائج مهمة جداً تمثلت بالآتي:

- 1- وجود اهتمام واضح على مستوى كبير بقيم التضامن الاجتماعي والقيم الاجتماعية وهذا يؤكد اصالة المجتمع وتحليه بالخلق السامي والتقاليد النبيلة المتوارثة جيلاً بعد جيل.
- 2- التوجهات الجدية من قبل دائرة صحة كربلاء المقدسة وابناء المحافظة نحو اعتماد جداول الفحوصات لمنع من تفشي الامراض.
- 3- ضرورة اعتماد اساليب تسويقية تستهدف افراد المحافظة بشكل مباشر كحملات التسويق الاجتماعي بغية زيادة مستوى الوعي الاجتماعي توصل افراد المحافظة الى مصاف المجتمعات المتماثلة، فضلاً عن نشر الوجه العصري للمحافظة ومجتمعها.
- 4- استخدام حملات التسويق الاجتماعي بغية اتمام عملية التغيير الاجتماعي اصبح ضرورة ملحة تطيها التحولات العميقة والتحديات الراهنة في ظل العولمة بكل ابعادها.

### الوصيات:

بغية الارقاء اكثر بمستوى الوعي الاجتماعي لابناء محافظة كربلاء المقدسة تتقدم بالوصيات الآتية:

- 1- يتوجب على دائرة بلدية محافظة كربلاء المقدسة بالتنسيق مع الجهات ذات العلاقة ان توفر موافق على جانبي الطرق العامة والرئيسة في المحافظة تتيح لسائقى المركبات الوقوف فيها لاتمام الاتصالات الهاونية الضرورية او تناول بعض الاطعمة مع ضرورة محاسبة المخالفين قانونياً من قبل دائرة مرور المحافظة.
- 2- حث ابناء المحافظة على اجراء فحوصات دورية نصف سنوية او سنوية بغية تشخيص الحالة الصحية بشكل كامل وتهيئة عيادات متخصصة لذلك من قبل دائرة صحة كربلاء المقدسة، اضافة الى تكثيف عمل الفرق الجوالة خاصة في اقضية ونواحي المحافظة.
- 3- ضرورة اشتراك ابناء المحافظة مع دوائرها كافة بما فيها دائرة بلدية المحافظة، وعمل تطوعي ذاتي في عملية تخليص المحافظة ومداخلها والطرق الخارجية من اكداس النفايات المتراكمة نتيجة الاعداد الهائلة التي تقصى المحافظة باستمرار

التسويق الاجتماعي ودوره في تغيير القيمة الاجتماعية - بحث استطلاعي لعينة من اهتمام مجتمع محافظة كربلاء المقدسة ..... د. حذيفة زيدان حلبي ، د. محمد حميد اسماعيل

(المناسبات الدينية) وجعل هذا العمل من مكملات واجب إبناء المحافظة الشرعي والأخلاقي.

### الهوامش:

- 1-kotler Phele& Roberto ، 2000 ، p25 .
- 2-Anderson Alan ، 1995 ، p77.
- 3-kothler& Zaltman ،2006 ،p81.
- 4-Nedra ،2007 ،p137.
- 5-ردينة يوسف ، 2008 ، ص.190.
- 6- Nedra ،2003 ، p155.
- 7-Kothler &Eduard ، 1989 ، p112.
- 8- Ryan ، 2003 ، p134.
- 9- Lefebvre ،2001 ،p69 .
- 10- Fishben ،1997 ،118 .
- 11- Fishben ،1997 ،p119 .
- 12- Heider et al ،1997 ،p87 .
- 13- William & Jay ،1993 ،p176 .
- 14- قاسم وبدوي ، 1998 ، ص.68
- 15- محمد بدوي ، 2000 ، ص.186
- 16- محمد قيراط ، 2007 ، ص.23 .

### المصادر:

- 1 - محمد بدوي السيد ، التسويق الاجتماعي وتحطيم الحملات الاعلامية، (القاهرة: عالم الكتب ، 1998).
- 2 - محمود قاسم ، محمد بدوي السيد *قواعد المنهج في علم الاجتماع*، (الاسكندرية: دار المعرفة ، 1998 ،).
- 3 - محمد قيراط ، *تشكيل الوعي الاجتماعي: دور وسائل الاعلام في بناء الواقع وصناعة الرأي العام*، (الكويت : مكتبة الفلاح للنشر والتوزيع ،2007).
- 4 - ردينة عثمان يوسف ، *التسويق الصحي والاجتماعي*، (عمان : دار المناهج للنشر والتوزيع ، 2008).
- 5- Lefebvre *Theories and model in social marketing* New Delhi ، 2001.

- 6- Fishben M. & Middles Stat *social marketing theoretical and practical perspectives* Mahwah NJI Eribaur ,1997.
- 7- Ryan Barkes *Issue brief social marketing and strategy* preparefor the Missouri foundation for health policy associate ,2003 .
- 8- Nedra Kline *Building social marketing in to your program*2007 [www.socialmarketing.com](http://www.socialmarketing.com).
- 9- Kotler Phelep & Zaltman Gerard *social marketing concept* 2006 [www.novartis foundation .com](http://www.novartis foundation .com).
- 10- Nedra Kline ، *social marketers in the drivers seat* qualitative methods in social marketing research ،2003 [www.socialmarketing.com](http://www.socialmarketing.com).
- 11- Kotler Phelep & Eduard Robert ، *social marketing strategies for changing public behavior* the free press .Mc Millan New Boun ،1989.
- 12- Lefebvre R.C. *Marketing message and media – marketing communication* hand book of marketing and society ، publication London ، New Delhi ،2001.
- 13- Heider & Jones & Kell ، *Attribution Theory* ،1997 [www.toosmarttostart-samhsa.gov](http://www.toosmarttostart-samhsa.gov).
- 14- Anderson Alan ، *marketing social change development and environment* Journal of health-jossey-bass ،1995.
- 15- William Dejong & Jay A.Winsten ، *The use of mass in substance abuse prevention* Health affairs ،1993.

### Abstract

Search seeks to identify the most important values contained in social marketing targeted Holy Karbala members and how it relates to social change ، where the research focused on identifying the most important values that seek social marketing campaigns in target research community.

The search results showed that different values of social solidarity ranked first with 33% of the total percentage values discussed ، while the religious and cultural values and education that was last occupied by 9% ، mainly due to look at the sample discussed lack of attention to post religious events and the impact of environmental damage extends for long periods up to months.